



Juin 2025

Infolettre

Ne manquez pas notre dernière série de formations et conférences avant la pause estivale et découvrez en exclusivité notre prochaine formation pour octobre en collaboration avec Vigie Coaching !

Nous sommes également ravis de vous dévoiler le nom de notre boutique éphémère !

Tous les détails vous attendent dans cette infolettre : l'occasion idéale de faire le plein d'opportunités avant l'été !

*Dans cette infolettre, nous vous présentons en premier les actualités du **Fonds d'emprunt Québec** suivies des nouveautés de **La station Québec**.*



Fier membre du réseau
MicroEntreprendre



Incubateur commercial



Vous l'avez décidé, et on est tellement contents de vous annoncer le nom de notre future boutique éphémère ! Grâce à vos votes, notre boutique s'appellera désormais **Trampoline, Boutique éphémère** !

Comme un tremplin, notre boutique permet d'expérimenter, d'innover et de s'élaner vers de nouvelles opportunités, tout en offrant une expérience unique aux visiteurs. C'est un lieu où créativité et échanges se rencontrent pour donner naissance à de nouvelles perspectives pour tous !

Un énorme merci à tous ceux qui ont contribué. Vous êtes au cœur de ce projet et on a hâte de vous y retrouver !

[Découvrez plus d'informations](#)

Vous souhaitez en apprendre davantage sur ce projet ou vous y impliquer ?
N'hésitez pas à nous contacter à l'adresse suivante :

incubateur@fonds-emprunt.qc.ca

Répertoire des entrepreneurs du Réseau MicroEntreprendre !



Vous cherchez une idée de cadeau originale ou un service spécifique ? Découvrez le tout nouveau répertoire des entrepreneurs ! Plus de 300 entreprises partout au Québec vous attendent pour répondre à tous vos besoins. Simplifiez votre recherche et soutenez l'économie locale !

Vous êtes un entrepreneur accompagné par l'un de nos organismes membres ? Contactez-les pour faire ajouter votre entreprise dans notre répertoire.

Ensemble, faisons rayonner l'entrepreneuriat québécois !

[Répertoire](#)

[Pour vous y inscrire](#)

[Nos formations](#)

Structurer votre gestion pour assurer la croissance

FORMATION OFFERTE AUX ENTREPRENEURS

STRUCTURER VOTRE GESTION POUR ASSURER LA CROISSANCE

Dans le contexte de changements continus et de turbulences actuelles, VOUS FAITES FACE À DE MULTIPLES DÉFIS

• de GESTION • de LEADERSHIP • de CROISSANCE



Diane Lépine, PCC
Formatrice Vigie Coaching



Dominique Poirier, MBA
Coach de gestion

VOICI QUELQUES BONNES RAISONS DE PARTICIPER À CETTE FORMATION

- Évaluer et développer votre leadership et mobiliser vos équipes
- Développer des tableaux de bords performants
- Optimiser vos stratégies de commercialisation

- **Dates :** de octobre 2025 à mars 2026, une matinée par mois
- **Coût :** 725\$ + taxes, une valeur de plus de 3500\$!
- **Date limite d'inscription :** Le vendredi 10 octobre à 16 h (places limitées)

Avec la participation financière de:
Québec

FONDS
D'EMPRUNT
QUÉBEC

VIGIE COACHING
CABINET DE COACHS PROFESSIONNELS CERTIFIÉS

6 matinées de formation

3 heures de coaching individuel

1 Test psychométrique Nova pour établir votre profil de leadership

Vous voulez propulser votre entreprise vers le succès ?

Rejoignez notre nouvelle formation STRUCTURER VOTRE GESTION POUR ASSURER LA CROISSANCE, en collaboration avec Vigie Coaching, experts en gestion, leadership et croissance pour les entreprises.

Ce programme d'une valeur de 3 500\$, en partenariat avec Services Québec, se déroulera du 15 octobre 2025 au 4 mars 2026 et est conçu pour accompagner les entrepreneurs dans un environnement en constante évolution.

Conditions pour y participer :

- Entrepreneur propriétaire,
- Entreprise de 5 à 50 employés,
- En affaires depuis au moins 3 ans.

[Je réserve ma place](#)

- Exclusivement en ligne -

En collaboration avec Détail Formation, découvrez 3 techniques de vente.

Profitez d'un tarif exceptionnel de **60 \$ + taxes au lieu de 95 \$** sur certaines formations en passant par nos liens !



Techniques de vente #1 – La vente en 5C

Vos employés donnent un excellent service à la clientèle? Vous croyez tout de même qu'une formation en vente pourrait leur être profitable? Offrez-leur un cours rapide en techniques de vente. Cet atelier très interactif vous permettra de rafraîchir vos techniques et d'améliorer votre performance en vente tout en étant à l'écoute des besoins de votre clientèle.

Mardi 3 juin 2025 - 18h30 à 20h30

En ligne

Je m'inscris



Techniques de vente #2 – La vente complémentaire

Le nerf de la guerre est de vendre plus auprès du même client ou de la même cliente. Or, plusieurs employés ont de la difficulté à vendre des produits complémentaires. Pourtant, c'est souvent avec ces produits que la marge de profits s'améliore pour les entreprises. Sans tomber dans le «un chausson avec ça?», l'atelier sur la vente complémentaire vous donne des outils pour utiliser des approches non agressantes pour la clientèle.

Mardi 10 juin 2025 - 18h30 à 20h30

En ligne

Je participe



Techniques de vente #3 – Les objections

Les objections vous font peur? Vous avez raté de belles occasions car vous avez été pris au dépourvu et ne saviez pas quoi répondre à l'objection d'un client? On dit que la vente débute parfois avec une première objection. Cet atelier interactif vous permettra de développer vos techniques grâce à une solide préparation pour répondre efficacement aux objections et les transformer en occasions de fermeture de vente.

Mercredi 11 juin 2025 - 18h30 à 20h30

En ligne

Je suis intéressé



Nos formations

- En présentiel ou en ligne -

Introduction aux différentes formes d'assurances pour les entrepreneurs

Protège ta vision, sécurise ton avenir : un rendez-vous à ne pas manquer !

Dans cette conférence, tu en apprendras plus sur l'assurance vie temporaire, l'assurance vie permanente, l'assurance invalidité et sur la protection de ton avenir financier avec l'assurance maladie grave.



Mardi 3 juin 2025
de 12h à 13h
0\$
En ligne

[Je m'inscris](#)



Le transfert d'entreprise : une occasion de développement entrepreneurial

Jeudi 19 juin 2025
de 12h à 13h
0\$
En ligne

Je participe

Lors de cette conférence tu découvriras le processus par lequel acquérir une entreprise, ainsi que les secteurs en demande et les statistiques relatives à la Capitale-Nationale.

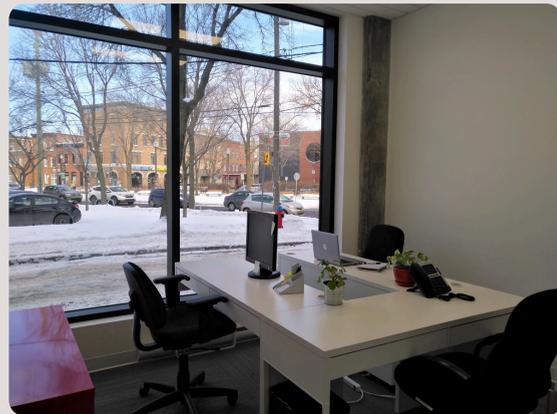
Tu découvriras aussi les outils de recherche d'occasions d'affaires, tels que l'index et les ressources à ta disposition pour débiter ton parcours d'entrepreneur.

À la recherche d'un bureau ? Que ce soit dans l'espace commun ou fermé, on a un espace pour toi !

Nous avons **3 bureaux** fermés et meublés :

- 2 de **93pc** ou
- **113pc**

Pour plus d'information, tu peux contacter Lucas :
au 418 525 0139 poste 1236
ou par courriel à
info@lastationquebec.com



**À partir de
601,68\$/mois**

Nos forfaits

Tu as raté l'une de nos conférences ?
Écoute-la en balado ou consulte la présentation

Par ici 

Fonds d'emprunt Québec et La station Québec
20, boulevard Charest Ouest, bureau 102, Québec, QC G1K 1X2.

Se désinscrire
Politique de confidentialité • Site internet • Termes & Conditions